

• без камуфляжа

У каждого своя правда

Лукашенко и Путин «дожимают» друг друга

Минское заседание Высшего Евразийского экономического совета на уровне глав государств не могло поставить точку в длительном процессе переговоров по созданию Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Легкие проблемы уже давно решены. Толочь воду в ступе и выдать результат за интеграционный прорыв даже Кремлю с его мощной PR-машиной не получается. Опять нас ждет череда компромиссов, лоскутное одеяло по принципу «ты - мне, я - тебе», а не универсальные, единые правила игры. На пути четырех свобод - перемещения товаров, услуг, денег и рабочей силы - непроходимыми шлагбаумами встали отраслевые лоббисты, в первую очередь России.

Ярослав РОМАНЧУК

Здесь как раз может пригодиться проект «союзное государство». В его рамках могут быть достигнуты договоренности для удовлетворения Москвой требований Александра Лукашенко, чтобы снять все вопросы по подписанию в конце мая в Астане очередной интеграционной болванки.

Правда Лукашенко

Президент РБ прав в оценке состояния готовности документов по созданию ЕАЭС. Графики согласования сорваны. Договоренности по критически важным для сторон позициям в очередной раз отложены. Изъятия и ограничения остаются. Равенства в отношении партнеров нет. Россия норовит закрепить за собой статус старшего брата с эксклюзивным доступом до нефтяной и газовой задвижки. Кремль ожидает, что Беларусь и Казахстан будут подыгрывать ему в имитации интеграции.

Владимиру Путину привычна семантическая и смысловая дихотомия. По версии Кремля, демократия в России есть, только она управляемая. Рыночные отношения тоже присутствуют, правда, только там, куда не дотягиваются руки чиновников и силовиков, т.е. почти нигде. Россия на словах приветствует свободу торговли, но только на ее условиях и с учетом интересов нарицательного санветврача Геннадия Онищенко. Кремль готов к интеграции всего, чего угодно, кроме того, что сегодня превышает более 70% экспорта России - нефтегазовых ресурсов, да и работу остальных товарных рынков он предлагает подчинить своим правилам.

Лукашенко все это знает до деталей, нюансов и конкретных лоббистов, которые стоят за той или иной позицией. Знает он о мощи российского автомобильного лобби. Поэтому он, общаясь с рабочими белорусско-китайского завода «Белджи» 3 мая, вполне искренне заявил: «Сегодня мы ведем диалог, прежде всего с Россией, как устоять эти вопросы [равенства условий хозяйствования. - «БелГазета»]. Они в ближайшее время будут решены, потому что в конце мая мы должны подписать договор об образовании экономического союза, поэтому все вопросы должны быть сняты. В против-



Воюя с Украиной, Владимир Путин вряд ли организует очередной интеграционный скандал с братской Беларусью

ном случае мы не можем пойти в ущерб себе на неравных условиях в этот экономический союз. Хотя, еще раз это подчеркну, мы очень в этом заинтересованы и немало сделали для становления этого экономического союза».

Лукашенко готов обменять свою подпись под очередным интеграционным фьючерсом на вполне конкретные материальные и финансовые ценности. Чтобы Беларусь осталась в игре Кремля, ей нужно заплатить. Официальный Минск не хочет входить в положение Москвы по украинской проблеме, по растущим долгам российских регионов и военным расходам. Циничный, но по-своему честный подход. Юридических оснований для нефтяных, газовых, энергетических и финансовых договоренностей существует немало. В рамках союзного государства Беларусь может получить хоть четверть российского бюджета. Была бы на то воля Владимира Путина. Раз Россия не может предложить настоящее равенство, пусть платит за путь к равенству, каким бы длинным он ни был. Если только в 2025г. Кремль созреет к ликвидации всех торговых барьеров, значит,

основания для Беларуси получать бонусы будут вплоть до этого времени.

Правда Путина

Позиция президента России предельно ясна. Россия встала с колен и решила присоединить к Евразийскому союзу Украину. Без нее постсоветская реинтеграция будет неполной. Кремль решил, что он намертво держит в объятиях Беларусь. Полная зависимость по энергоресурсам, эксклюзивное кредитование, тотальная зависимость промышленности и сельского хозяйства от российского рынка сбыта. Слияние ВПК, единение мирным атомом и православным крестом - крепче интеграционных объятий не бывает.

В условиях экономической рецессии, бюджетного напряжения и санкций Запада Путин не склонен уговаривать Лукашенко некими новыми бонусами. Ему самому нужны \$4 млрд. нефтяных пошлин в бюджет. Ему также не с руки портить и без того напряженные отношения с российским бизнесом, который заплатит сполна за санкции и украинскую авантюру Кремля. Уговорить бизнес не обращать внимания на белорусский демпинг, который возможен только благодаря российскому интеграционному

бонусу, будет непросто. Еще сложнее будет закрыть глаза на возможные схемы по реэкспорту творчески переработанных продовольственных товаров и сырья из Украины и Польши.

Наконец, Лукашенко очень нужно обеспечить беспрепятственную поставку в Россию товаров, которые будут производиться в Китайско-белорусском индустриальном парке. Этот проект тоже может быть яблоком раздора между Путиным и российскими олигархами, которые кровью и потом стергут свой рынок.

Принимая во внимание все эти факторы, президент России постарается склонить Лукашенко на продолжение интеграционного процесса с надеждой на конечный результат где-нибудь в далеком 2025г. В самом крайнем случае глава Кремля наверняка припомнит строптивому белорусскому президенту о выборах в Беларуси в 2015г. и о том, что в рамках ОДКБ положено защищать общие интересы всем странам во всех операциях, в т.ч. в Украине.

Сколько бы скелетов в шкафу ни было у Лукашенко, Путин прекрасно о них осведомлен. Вот только в условиях войны с Украиной хозяин Кремля, скорее всего, не сочтет целесообразным доводить до очередного интеграционного скандала с братской Беларусью.

10 провалов и достижений Евразийской интеграции Беларуси, Казахстана и России

№	Достижение	№	Провал
1.	Безвизовое пространство	1.	Нет единого рынка природного газа
2.	Отсутствие контроля людей и товаров на внутренних границах стран членов ЕАЭС	2.	Нет единого рынка нефти и нефтепродуктов
3.	Унификация и упрощение таможенных процедур	3.	Нет единого рынка электроэнергетики
4.	Либерализация рынка труда стран ЕАЭС	4.	Нет единого рынка ж/д услуг и равного доступа к инфраструктуре (нефте- и газопроводы)
5.	Согласование правил уплаты НДС	5.	Нет единых правил с/х политики, поддержки с/х производителей
6.	Согласование режима ввоза товаров из третьих стран, в т.ч. преференций	6.	Нет единого рынка финансовых услуг
7.	Согласование порядка введения антидемпинговых, компенсационных мер, наличие переговорной площадки для решения спорных вопросов	7.	Наличие ограничений и барьеров по счету капитала платежного баланса и на валютном рынке
8.	Согласование техрегламентов	8.	Индивидуальный и секторальный протекционизм, неравные условия конкуренции, особый статус избранных национальных компаний
9.	Согласование порядка перемещения физлицами наличных денежных средств через таможенную границу	9.	Отсутствие механизмов принуждения к выполнению принятых обязательств
10.	Возможность участвовать в тендерах и конкурсах друг друга по госзакупкам	10.	Несо согласованная макроэкономическая политика, высокие риски валютных «войн»

• пресс-релиз

БНБ-Банк запускает программу поддержки предпринимательства

Белорусский народный банк в течение последних 5 лет активно поддерживает среднее и малое предпринимательство (СМП) в Беларуси. Привлекая иностранные инвестиции и внедряя международные стандарты, банк предоставляет эффективные инструменты финансовой поддержки и развития среднему и малому бизнесу. Целенаправленная и ярко выраженная поддержка среднего и малого предпринимательства четко выделяет Белорусский народный банк среди конкурентов.

В то же время с каждым днем растет роль и значение среднего и малого бизнеса в экономике Беларуси. Очевидно, что именно среднему и малому бизнесу суждено стать основой успешной и устойчиво развивающейся экономики Беларуси, поэтому поддержка данного сектора признается ключевым направлением развития национальной экономики, и решением руководства страны она вынесена в государственные приоритеты.

Принимая во внимание важность данной задачи и откликаясь на существующую необходимость, а с другой стороны - используя годами накопленный опыт и выработанную компетенцию, Белорусский народный банк посредством объединения разных финансовых и нефинансовых услуг в единый комплекс мер объявляет о запуске программы «СМАрт Бизнес» для поддержки среднего и малого предпринимательства в Беларуси со слоганом «Искусство

ведения бизнеса!».

«Не раз мы заявляли, что поддержка среднего и малого предпринимательства - это стратегическая задача Белорусского народного банка», - отметил гендиректор банка Константин Церетели. - Запуская новую комплексную программу, мы преследуем следующие основные цели: 1) обеспечить и расширить доступ к финансированию для СМП; 2) усовершенствовать и повысить

стандарты качества обслуживания СМП; 3) создать и развивать платформу обмена опытом для СМП, что в итоге поможет представителям данного сектора экономики вести свой бизнес более искусно».

В ходе реализации программы будут достигнуты и другие цели, такие как усиление потенциала, увеличение эффективности, повышение конкурентоспособности сектора СМП, создание новых рабочих мест, а также повышение финансовой грамотности представителей СМП.

Начало программы сопряжено с запуском Белорусским народным банком ряда новых кредитных продуктов для СМП: как в белорусских рублях по ставке от 33% годовых, так и в иностранной валюте по ставке от 10% годовых. «Считаем, что в сегодняшних реалиях данное предложение является не только привлекательной, но и очень сво-

временной инициативой», - подчеркнул Константин Церетели.



Справка. По оценкам независимого агентства «Бизнес-новости», по итогам 2013г. Белорусский народный банк вошел в Top-10 самых эффективных банков. В IV квартале 2013г. получен наилучший результат по объему чистой прибыли - Br23,9 млрд. Банк увеличил свою долю на рынке среднего и малого бизнеса и продолжил наращивать доходы от инвестиций в этот сегмент. Прирост объема кредитов клиентам составил 74%; привлеченные средства клиентов увеличились на 67%; количество клиентов - юридических лиц выросло на 65%. Объемы торгового финансирования выросли на 57%. Активы банка за 2013г. выросли на 69,3%, в рейтинге белорусских банков (всего в Беларуси работает 31 банк) по размеру активов БНБ-Банк поднялся сразу на 3 позиции и занимает 16-е место. К концу 2013г. в рейтинге белорусских банков БНБ-Банк по показателю «кредиты юридическим лицам» переместился на 12-е место. Чистые процентные доходы выросли на 84%; прирост прибыли - 41%. В 2013г. в страну для финансирования сектора среднего и малого предпринимательства привлечено свыше \$22 млн.